

Die LBS Vertriebs GmbH ist mit ihrer erstklassigen Vertriebsorganisation ein Erfolgsgarant für die LBS Saar. Mit einem starken Team im Innen- und Außendienst sind wir für unsere Kunden ein verlässlicher Partner, der über eine hohe Expertise bei den Themen Bausparen und Finanzieren verfügt und gleichzeitig auf ein besonderes Dienstleistungspaket „Rund um die Immobilie“ zurückgreifen kann. Als Arbeitgeber bieten wir Ihnen ein anspruchsvolles und interessantes Aufgabenfeld mit einer Vielzahl von Chancen und Entwicklungsmöglichkeiten. Gehören Sie zukünftig dazu!

Zur Unterstützung der Wachstumsstrategie suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

MEHRERE KUNDENBERATER (M/W/D) IN UNSEREM DIGITALEN BERATUNGSCENTER

IHRE AUFGABEN – herausfordernd und vielfältig

Kompetente telefonische und digitale Kundenberatung • Unterstützung der Verbundmitarbeiter der Sparkassenfinanzgruppe bei spezifischen Bauspar- und Finanzierungsfragen sowie Kundenanliegen „Rund um die Immobilie“

IHR PROFIL – fachlich und persönlich

Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise Bankkaufmann/-frau • mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb einer Bank oder Bausparkasse • Kontaktfreude und Offenheit • Spaß an der Nutzung digitaler Medien/Begeisterung für die Entwicklung neuer digitaler Leistungsangebote • Überzeugungskraft • hohes Maß an Empathie und Dienstleistungsbereitschaft • ausgeprägte Kunden- und Vertriebsorientierung sowie Zuverlässigkeit, Leistungsbereitschaft und Flexibilität • eigenverantwortliches und selbstständiges Arbeiten • Bereitschaft zur Wissens-erweiterung und Teilnahme an Weiterbildungsmaßnahmen

UNSER ANGEBOT – attraktiv und zuverlässig

Unbefristeter Arbeitsvertrag • anspruchsvolle Tätigkeit mit attraktiver Vergütung • hohes Festgehalt plus leistungsorientierte Vergütung • attraktive Sozialleistungen • gute Vereinbarkeit von Beruf und Familie • fundierte und professionelle Einarbeitung • Weiterentwicklungsmöglichkeiten durch in- und externe Seminare • Anstellung mit Zukunftsperspektive • Unterstützung durch ein kompetentes und motiviertes Team

ERFOLG ist planbar – Karriere auch.

Nehmen Sie Ihre Zukunft in die Hand und richten Sie Ihre Bewerbung an die

Für nähere Auskünfte steht Ihnen gerne
Frau Myriam Engel
unter der Rufnummer 0681 383-2048
zur Verfügung.

Vermittler- und Personalbetreuung der LBS

bzw. bewerben Sie sich mit den üblichen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an claudia.schmitt@lbsv-saar.de

LBS Vertriebs GmbH
Beethovenstraße 35-39
66111 Saarbrücken

 Finanzgruppe · www.lbs-saar.de

Wir geben Ihrer Zukunft ein Zuhause.