

Die LBS Vertriebs GmbH ist mit ihrer erstklassigen Vertriebsorganisation ein Erfolgsgarant für die LBS Saar. Mit einem starken Team im Innen- und Außendienst sind wir für unsere Kunden ein verlässlicher Partner, der über eine hohe Expertise in den Themen Bausparen und Finanzieren verfügt und gleichzeitig auf ein besonderes Dienstleistungspaket „Rund um die Immobilie“ zurückgreifen kann. Als Arbeitgeber bieten wir Ihnen ein anspruchsvolles und interessantes Aufgabenfeld mit vielfachen Chancen und Entwicklungsmöglichkeiten. **Gehören Sie zukünftig dazu!**

Zur Unterstützung der Wachstumsstrategie suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Mehrere telefonische Kundenberater in unserem digitalen Beratungscenter (m|w|d)

Ihr Aufgabengebiet

- Kompetente telefonische Kundenberatung
- Unterstützung der Verbundmitarbeiter der Sparkassenfinanzgruppe bei spezifischen Bauspar- und Finanzierungsfragen sowie Kundenanliegen „Rund um die Immobilie“

Ihr Profil

- Abgeschlossene, kaufmännische Ausbildung
- Idealerweise Berufserfahrung im Vertrieb
- Kontaktfreude und Offenheit
- Hohe Affinität zur Arbeit mit digitalen Anwendungen und IT-gestützten Systemen
- Spaß an der Nutzung digitaler Medien / Begeisterung für die Entwicklung neuer digitaler Leistungsangebote
- Überzeugungskraft
- Hohes Maß an Empathie und Dienstleistungsbereitschaft
- Ausgeprägte Kunden- und Vertriebsorientierung sowie Zuverlässigkeit, Leistungsbereitschaft und Flexibilität
- Eigenverantwortliches und selbständiges Arbeiten
- Bereitschaft zur Wissenserweiterung und Teilnahme an Weiterbildungsmaßnahmen

Unser Angebot

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Anspruchsvolle Tätigkeit mit attraktiver Vergütung
- Hohes Festgehalt plus leistungsorientierte Vergütung
- Attraktive Sozialleistungen
- Betriebliche Krankenversicherung
- 40 % mobile Arbeit
- Vermögenswirksame Leistungen
- 30 Tage Urlaub + 2 Bankfeiertage
- Förderung von Fortbildungen
- Gute Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- Fundierte und professionelle Einarbeitung
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten durch in- und externe Seminare
- Anstellung mit Zukunftsperspektive
- Unterstützung durch ein kompetentes und motiviertes Team

ERFOLG ist planbar – Karriere auch.

Nehmen Sie Ihre Zukunft selbst in die Hand und richten Sie Ihre Bewerbung an die

Vermittler- und Personalbetreuung der LBS

LBS Vertriebs GmbH
Beethovenstraße 35–39
66111 Saarbrücken

bzw. bewerben Sie sich mit den üblichen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an claudia.schmitt@lbsv-saar.de

Für nähere Auskünfte steht Ihnen gerne Frau Myriam Engel unter der Rufnummer 0681 383-2048 zur Verfügung.