

Als 100%ige Tochtergesellschaft der LBS Saar ist die LBS Vertriebs GmbH mit ihrer erstklassigen Vertriebsorganisation ein Erfolgsgarant. Mit einem starken Team im Innen- und Außendienst sind wir für unsere Kunden und Kooperationspartner ein verlässlicher Partner, der über eine hohe Expertise in den Themen Bausparen und Finanzieren verfügt und gleichzeitig auf ein besonderes Dienstleistungspaket „Rund um die Immobilie“ zurückgreifen kann. Als Arbeitgeber bieten wir Ihnen ein anspruchsvolles und interessantes Aufgabenfeld mit vielfachen Chancen und Entwicklungsmöglichkeiten.

**Zur Verstärkung unserer Vertriebsorganisation im Außendienst der LBS Vertriebs GmbH suchen wir einen:**

## Angestellten Verbundbetreuer (m|w|d)

---

### Ihre Aufgaben

Aktive Betreuung unserer Verbundpartner (alle saarländischen Sparkassen sowie die SAARLAND Versicherungen und deren Führungskräfte und VertriebsmitarbeiterInnen) • Ausbau und Sicherung des Bauspar- und Finanzierungsgeschäfts sowie der Betreuung unserer Kunden rund um die Immobilie • Mitarbeit bei der Erarbeitung und Umsetzung von neuen Vertriebsmaßnahmen bei unseren Kooperationspartnern • Durchführung von Vertriebsworkshops und anschließendem Training on the job der MitarbeiterInnen in der Praxis

### Ihr Profil

Bankkaufmann (m/w/d) oder Immobilienkaufmann (m/w/d) • Erfahrung im Bereich der Kundenberatung, idealerweise im Bereich Immobilienwünsche, Bausparen und Finanzierungen • Trainer- und/oder Coachingausbildung erwünscht bzw. Bereitschaft, diese Ausbildungen zu absolvieren • hohe Dienstleistungs- und Servicebereitschaft sowie Kommunikations- und Teamfähigkeit • ausgeprägte Kunden- und Vertriebsorientierung • aktives Zuhören und Empathie im Gespräch mit unseren Kunden und Kooperationspartnern

### Unser Angebot

Anspruchsvolle Tätigkeit im Anstellungsverhältnis • attraktive, leistungsorientierte Vergütung mit einem hohen Fixgehalt und zusätzlich einer variablen Vergütung • fundierte und professionelle Einarbeitung sowie sehr gute Fortbildungsmöglichkeiten und Entwicklungsperspektiven • einzigartiges Mehrwertpaket für unsere Kooperationspartner und Kunden

---

### ERFOLG ist planbar – Karriere auch.

Nehmen Sie Ihre Zukunft in die Hand und richten Sie Ihre Bewerbung an die

### Vermittler- und Personalbetreuung der LBS

bzw. bewerben Sie sich mit den üblichen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an [claudia.schmitt@lbsv-saar.de](mailto:claudia.schmitt@lbsv-saar.de)

### LBS Vertriebs GmbH

Beethovenstraße 35-39 · 66111 Saarbrücken

Für nähere Auskünfte steht Ihnen gerne Frau Sarah Bachmann zur Verfügung.

**Rufnummer: 0681 383-2187**

**E-Mail: [sarah.bachmann@lbsv-saar.de](mailto:sarah.bachmann@lbsv-saar.de)**